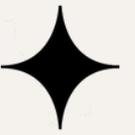


DESCUBRE TUS TALENTOS



Z · S

Ejercicio: Descubre tus talentos



Dones y talentos: Escribe 5 actividades que consideras que haces naturalmente mejor que la media relacionadas a bienes raíces o tu rubro.

Debe incluir las siguientes condiciones:

Lo haces sin esfuerzo, no te da pereza hacerlo, terminas con más energía de la que empezaste, aprendes o mejoras muy rápido en esa área, tus clientes lo destacan de ti.

Ejemplos:

- *Mediar entre personas en una reunión o conversación.*
- *Entender las necesidades de mis clientes para buscarles la mejor opción.*
- *Cerrar ventas, negociar.*
- *Guiar a inversionistas, mostrando poco y cerrando rápido.*
- *Hacer publicidad, marketing o usar la tecnología.*
- *Captar propiedades.*
- *Llegar a clientes calificados que compran.*

Actividades que haces naturalmente mejor que la media	
1)	
2)	
3)	
4)	
5)	

Ejercicio: Descubre tus talentos



¿Qué haces bien de esas actividades? y/o ¿por qué lo haces bien?

Ejemplos:

Mediar entre personas en una reunión o conversación: Entender el punto de vista de cada uno y transmitirlo de una manera buena para que lleguen a un acuerdo.

Entender las necesidades de mis clientes para buscarles la mejor opción: Sé indagar sutilmente en lo que mi cliente necesita y luego sé llevarlo a dónde él quiere.

Cerrar ventas, negociar: Cuando veo que el cliente está decidido hago que tome la decisión de reservar y firmar de manera rápida.

Guiar a inversionistas mostrando poco y cerrando rápido: Les brindo confianza y seguridad. Entiendo sus necesidades a la perfección.

¿Qué haces bien de esas actividades o por qué las haces bien?	
1)	
2)	
3)	
4)	
5)	



Ejercicio: Descubre tus talentos

De las habilidades del punto anterior, ¿Qué talentos pones en ejecución cuando las estás realizando?

Lista de habilidades	Talentos que estoy usando en cada actividad
Entender el punto de vista de cada cliente y transmitirlo de una manera buena para que lleguen a un acuerdo.	Capacidad de mediar entre personas
Sé indagar sutilmente en lo que mi cliente necesita y luego sé llevarlo a dónde él quiere.	Talento para entender las necesidades de las personas y guiarlas.
Cuando veo que el cliente está decidido hago que tome la decisión de reservar y firmar de manera rápida.	Talento para convencer. Talento para dar seguridad y confianza.

Lista de habilidades	Talentos que estoy usando en cada actividad



“Vives en propósito siempre que todo lo que haces (Misión y roles), lo haces utilizando tus Dones o talentos (Sin esfuerzo pero con dedicación) y así resuelves un problema para los demás o les prestas un servicio mientras cumples o caminas hacia tu visión, tu máximo anhelo siendo coherente con tus valores.”

Gracias por llegar hasta aquí

Z · S